

# Développer l'attractivité de son/ses ESMS

---

## Public

Cadres

---

## Prérequis

Aucun.

---

## Objectifs opérationnels

Comprendre les enjeux de la fidélisation et de l'attractivité pour un ESMS.

Comprendre l'évolution des attentes des candidats et les principaux leviers d'attractivité.

Réaliser un diagnostic et esquisser une stratégie d'attractivité et de fidélisation en lien avec sa culture interne.

---

## Programme

- Évaluer l'attractivité de votre association, les forces, les faiblesses et les opportunités en matière d'attractivité et de fidélisation.
  - Le développement d'une stratégie associative ou d'établissement notamment par la définition des éléments différenciants.
  - Etude des principaux leviers actionnables en attractivité et fidélisation des talents afin que vous puissiez esquisser une stratégie et envisager une démarche pour votre/vos ESMS.
- 

## Méthodes et modalités pédagogiques

En présentiel.

Recueil des attentes.

Pédagogie active, centrée sur l'apprenant et ses expériences issues du terrain (apports théoriques et pratiques, mises en situation).

Échanges avec le groupe et construction de savoirs.

---

## Modalités et délai d'accès

**Modalités d'accès** : fiche d'inscription (à télécharger sur le site de l'ITS) dûment complétée à renvoyer par mail

**Délai d'accès** : Au plus tard 1 mois avant le démarrage de la formation, sous réserve de places disponibles. Nous contacter si ce délai ne peut être respecté.

---

## INTER/INTRA/Sur-Mesure

**Durée** : 1 jour (7 heures)

**N° référence** : 1005C

## Inter

**Dates** : 19 février 2024

**Coût :** 350€ par personne, soit 50 euros par heure.

Tarif dégressif pour l'inscription d'une seconde et troisième personne d'un même établissement.

**Lieu :** à l'ITS Tours – 17 rue Groison – 37100 TOURS

### Sur-mesure

Ce programme ne correspond pas parfaitement à votre besoin ? Contactez notre équipe pédagogique dont la spécialité est la conception de solutions de formation sur-mesure.

### Animation

Formatrice, consultante RH et Responsable de pôle à l'ITS

### Nombre de participants

Min : 3 | Max. : 30 en Inter

Min : 3 | Max. : 12 en Intra

### Modalités d'évaluations

Auto-évaluation de l'atteinte des objectifs opérationnels avant et après la formation.

Evaluation de satisfaction.

---

## Votre contact

**Pôle Formation Continue, Conseil et VAE**

Hélène TESSON

02 47 62 33 36

[formation.continue@its-tours.com](mailto:formation.continue@its-tours.com)

Pour l'accueil des personnes en situation de handicap, vous pouvez adresser vos questions à l'adresse : [referent.handicap@its-tours.com](mailto:referent.handicap@its-tours.com)

N° de Déclaration d'Activité : 24 37 00082 37

Ce numéro ne vaut pas agrément de l'État.

Mise à jour du 29/09/23 v1